



Potok Ai

Сервис на базе нейросети, используемый для анализа поведения клиентов и работы отдела продаж

Популярные проблемы:

01

Приходится постоянно слушать звонки, вместо того, чтобы зарабатывать деньги

02

Менеджеры не дожимают клиентов, упуская ваши деньги

03

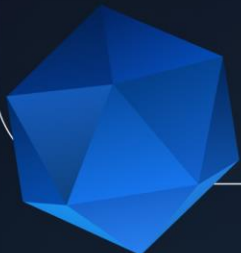
Непонятно, как сделать, чтобы клиенты покупали

04

Не понятно, чем занимается РОП и не зря ли вы ему платите

05

Сотрудники «паразиты» воруют, берут откаты и плохо работают





Из-за этого вы постоянно
теряете прибыль и не знаете,
как ее увеличить

Protok Ai

Potok AI работает на опережение и дает ВОЗМОЖНОСТЬ ДОСТИЧЬ следующих результатов:

01

Распознаете рабочие каналы рекламы, приносящие больше денег

02

Менеджеры реально стараются, потому что каждый звонок на контроле

03

Команда работает эффективно, благодаря быстрой обратной связи потому что каждый звонок на контроле

Potok AI работает на опережение и дает ВОЗМОЖНОСТЬ достичь следующих результатов:

04

Поймете, что хотят
клиенты, и повысите
продажи

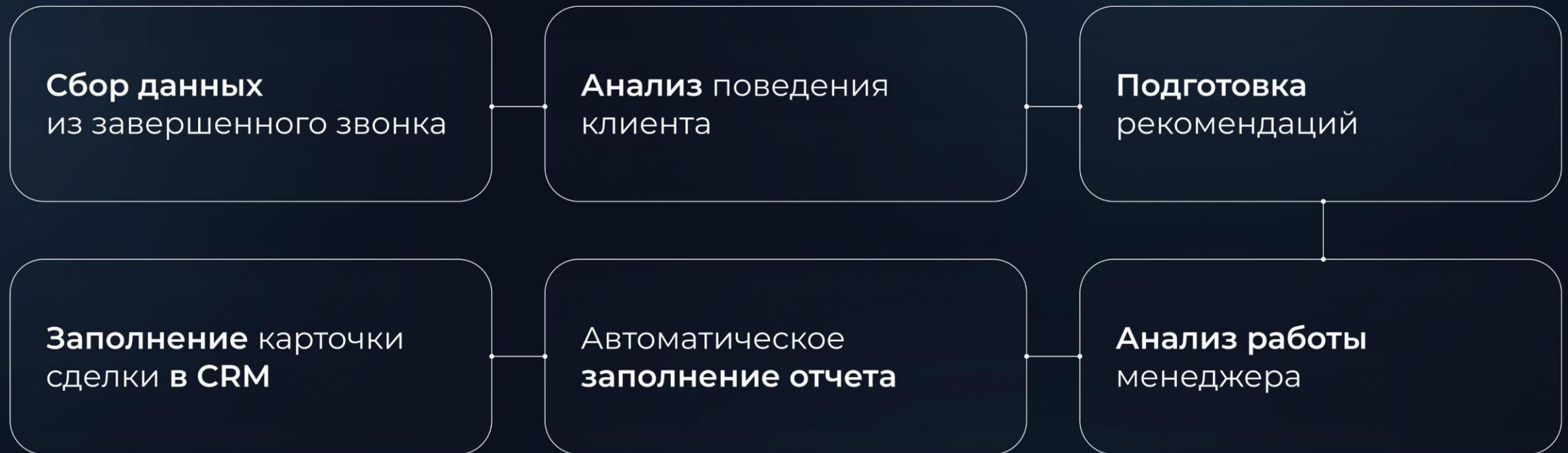
05

РОП регулярно
повышает
эффективность
работы команды

06

Сможете быстро найти
и убрать сотрудников
«паразитов» за счет
конкретных триггеров
в отчете

Как работает Potok Ai



Potok Ai



Отчет автоматически заполняется
сразу после каждого разговора

Поток Ai

Можем интегрироваться
с любой CRM или АТС

Уже готовые интеграции:

amocrm. Битрикс24🕒

Potok Ai

Идеально подходит для ниш:

Недвижимость

EdTech и образование

Такси

Медицина

Банковский сектор

Ритейл

Телекоммуникации

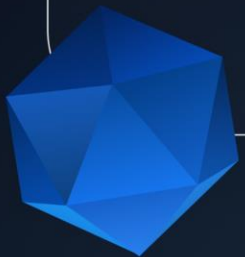
Фитнес

Страхование

Автомобильный бизнес

Услуги

Торговля онлайн



А еще Potok Ai выгоднее, чем люди:

Человек (зп 50 000 в месяц)

- Прослушивает минуты за месяц: 5-6к
- Цена 1 минуты: от 8-10 руб.
- Объективность: страдает

Зависимость оценки от смены настроения, усталости, болезни, выгорания



- Прослушивает минуты за месяц: ∞
- Цена 1 минуты: до 6 руб.
- Объективность: 100%

Зависимость оценки от смены настроения, усталости, болезни, выгорания - **отсутствует**

А еще Potok Ai выгоднее, чем люди:

Отдел ОКК

- Болеют и просыпают
 - Низкий темп и точность
 - Нужно контролировать
-
- Руководитель 80 000 руб.
 - 3 специалиста * 50 000 руб.
(минимум по рынку)

230 000 руб.
за 15 000 минут



Potok Ai

- Роботы не болеют
 - До 90 000 звонков в сутки
 - **Точность 99,9%**
 - Работает сама
-

90 000 руб.
за 15 000 минут

Выгоднее в 2,5 раза!

Пример отчета

Подробное резюме разговора	Назначена встреча?	Интерес, %	Объяснение оценки	Ниша	Отдел продаж	Кол-во менеджеров	CRM	Телефония	ЛПР?	Собственник?
юнил клиенту Александру, представился и о продукте - искусственном интеллекте из звонков менеджеров. Выяснил, что усть отдел продаж из 5 человек и звонки ются на личные телефоны. Однако ия с CRM 1С не настроена, поэтому текущем виде клиенту не подходит. МОП азначить встречу, но договорился я на связи.	Нет	70%	Клиент заинтересован в функционале продукта и анализе работы менеджеров, но пока не может его внедрить из-за отсутствия технических возможностей.	Не указано	Да	5	1С	IP-телефония установлена, но не интегрирована с CRM. Звонки записываются на личные телефоны.	Неизвестно	В разговоре не упоминалась роль клиента в принятии решения о покупке.
юнил клиенту Александру, представился и о продукте - искусственном интеллекте из звонков менеджеров. Выяснил, что усть отдел продаж из 5 человек и звонки ются на личные телефоны. Однако ия с CRM 1С не настроена, поэтому текущем виде клиенту не подходит. МОП азначить встречу, но договорился я на связи.	Нет	70%	Клиент заинтересован в функционале продукта и анализе работы менеджеров, но пока не может его внедрить из-за отсутствия технических возможностей.	Не указано	Да	5	1С	IP-телефония установлена, но не интегрирована с CRM. Звонки записываются на личные телефоны.	Неизвестно	В разговоре не упоминалась роль клиента в принятии решения о покупке.
юнил клиенту Владимиру для назначения о демонстрации возможностей сервиса юй аналитики" для анализа звонков. ь ответил, что они пока не готовы, т.к. им юбраться со своими внутренними лидами ами. Также у них идет подготовка к "Призерки". МОП предложил созвониться в истреча не назначена.	Нет	30%	Клиент проявил небольшой интерес, задавая уточняющие вопросы о возможностях продукта. Однако он пока не готов к встрече и использованию продукта.	Не указано	Да	80	Не указано	Нет информации о наличии IP-телефонии и записи звонков.	Неизвестно	В разговоре не было упоминания о том, кто принимает решение о покупке.
юнил клиенту Олеся представить по анализу звонков с ИИ. Выяснил, что у менеджера в отделе продаж, но пока нет ии CRM и IP телефонии. Клиент сован, но не готов купить сейчас. лись перезвонить после внедрения CRM.	Нет	70%	Клиент заинтересован в продукте и понимает его ценность, но пока не готов купить из-за отсутствия технической возможности для внедрения.	Не указано	Да	4	Отсутствует	IP телефония отсутствует, звонки не записываются.	Неизвестно	В разговоре не упоминалось, является ли Олеся лицом, принимающим решение о покупке.
юнил клиенту Олегу представить сервис у звонков с помощью искусственного га. Олег сказал, что у него работают менеджера и они полностью справляются и. МОП ответил, что сервис больше при 3-4 и более менеджерах. лись оставаться на связи.	Нет	10%	Клиент сказал, что у него всего 2 менеджера и они полностью справляются с объемом. Также он не планирует расширяться и нанимать новых сотрудников.	Неизвестно	Нет	30-12	Отсутствует	Неизвестно, в разговоре не упоминалось.	Неизвестно	В разговоре не упоминалось, является ли Олег лицом, принимающим решение о покупке.

Как Potok Ai помог нам спасти крупную сделку

Итог разговора	Назначена встреча? 	Интерес, % 	Ниша 	Отдел продаж 	Кол-во менеджеров 
Встреча не назначена из-за отсутствия технической документации.	Нет	70%	Колл-центр	Да	200,00

В отчёте наш РОП увидел «тёплый» звонок, с целевым крупным клиентом, где не назначили встречу → **Перезвонил сам и спас продажу**

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

Александр Алексеевич Кутепов

Телефон: +7 908 9384417

Почта: Contact@Astar-it.com

Astar-it.com



Potok Ai